

ibonilla/fotostock/Thinkstock



¿POR QUÉ ES IMPORTANTE DIEZMAR?

(adaptado de un artículo de Brian Kluth, autor bestselling sobre la generosidad)⁶

Diezmar nos recuerda quién es el Creador y Dueño de todas las cosas. *1 Crónicas 29:11-18; Salmo 24:1-2; Salmo 50:10-12; Hageo 2:8*

Diezmar nos permite experimentar el cuidado constante de nuestro Padre celestial en formas que a menudo no podemos imaginar. *1 Reyes 17; Proverbios 3: 9-10; Malaquías 3:7-15; Hageo 1:4-11; 2:15-19; Lucas 6:38; Deuteronomio 28; Filipenses 4:15-19; Marcos 12:41-44*

Diezmar ha sido verificado y apoyado por los héroes de Dios a través de los siglos. *Génesis 14:17-20; 28:16-22; Levítico 27:30*

Diezmar, ha comprobado que ordena las finanzas personales y nos ayuda a controlar el materialismo en nuestra vida. *Mateo 6:19-21,24-34; Lucas 12:16-21; 1 Timoteo 6:6-10, 17-19; Eclesiastés 5:10*

Diezmar dará lugar a una recompensa en el reino venidero. *1 Timoteo 6:18,19; Mateo 6:19-21; Hebreos 6:10*

Diezmar fortalece el ministerio tanto de la iglesia local como de la denominación mundial. *Hechos 2:42-47; 2 Corintios 9:12-13*

Diezmar proporciona los medios para apoyar el ministerio mundial de pastores, misioneros, maestros, personal de oficina y obreros en retiro. *1 Corintios 9:9-11; 1 Timoteo 5:17-18; 3 Juan 5-8; Filipenses 4:15-19; Gálatas 6:6; Lucas 8:3; 2 Reyes 4:8-10*

Distribuido por:
Departamento de
Mayordomía de la Asociación
Central de California
Director: Norma Maynez

Publicadores:
Departamento de Mayordomía
de la Unión del Pacífico
Gordon Botting, Director

Referencias

1. John Ortberg, "Tithing: Law or a Grace?" [Diezmar ¿Es ley o gracia?] Leadership Journal, Primavera 2013, p. 28, www.christianitytoday.com/pastors/2013/spring/tithing-law-or-grace.html.
2. Ortberg, "Tithing" [Diezmar]
3. Svoboda, Elizabeth, "Hard-Wired for Giving" [Programados para dar] The Wall Street Journal, 31 de agosto, 2013, www.wsj.com/articles/hardwired-for-giving-1377902081.
4. McKay, Donald W. "Are We Honest with God?" [¿Somos honestos con Dios?] Review and Herald, 15 de abril 1976, p. 7, documents.adventistarchives.org/Periodicals/RH/RH19760415-V153-16.pdf.
5. Cottrell, Raymond F. "Hidden Assets" [Bienes escondidos] Review and Herald, 2 de marzo 1961, p. 4, documents.adventistarchives.org/Periodicals/RH/RH19610302-V138-09.pdf.
6. Kluth, Brian, "Tithing? 10 Biblical and Practical Reasons to Teach People to Give 10% or More of their Income to the Lord's Work" [¿Diezmar? 10 razones bíblicas y prácticas para enseñar a las personas a dar 10% o más de sus ingresos para la obra del Señor] www.kluth.org/church/10reasonswhy.htm

Menú del MAYORDOMO

COLECCIÓN DE IDEAS PRÁCTICAS para ser mejores mayordomos.

JUNIO 2018 • VOLUMEN 23, ISSUE 6

NO SOLO 10 POR CIENTO

POR GORDON BOTTING DRPH, CHES, CFC



Mientras un niño caminaba hacia su clase bíblica de media semana, dos monedas de 25 centavos se chocaban en su bolsillo. Su mamá le había dicho que una de las monedas era para la ofrenda misionera y la otra para que él se comprara algo cuando volviera a casa.

Aburrido de caminar solo, el niño comenzó a jugar con las monedas lanzándolas al aire para ver si las podía agarrar. Después de un tiro, una de las monedas se le escapó rodando hacia la alcantarilla de la calle. Miró por la rejilla que se había tragado la moneda y se dio cuenta que no habría forma de sacarla. Inclínó su cabeza y dijo: "¡Lo siento, Señor, pero tu moneda se perdió!"



Desafortunadamente, a menudo los adultos también expresamos esa misma actitud. "Cuando el platillo de la ofrenda pasa frente a nosotros, pensamos, "Lo siento Señor, pero esta semana no hay nada para ti". Nuestras excusas pueden parecer genuinas, como por ejemplo "los pagos se tragaron todo mi sueldo" o "mi auto se echó a perder y tuve que arreglarlo". Sin embargo, como el niño del relato, realmente nos aferramos al dinero que no nos pertenece.

Cuando se trata de devolver nuestro diezmo a Dios, a menudo pensamos: "10 por ciento es demasiado". Nos olvidamos que la Escritura dice claramente que Dios es el dueño de todo, y que somos solo sus administradores. El nos ha encargado su

LA MAYORDOMIA es un estilo de vida total. Abarca la salud, el tiempo, los talentos, el ambiente, las relaciones, la espiritualidad y las finanzas.

dinero. Pensemos en esto, ¿por qué deberíamos devolverle solo el 10 por ciento? ¿No deberíamos darle mucho más? Me gusta cómo el pastor John Ortberg describe este concepto: "Cuando se trata de dar, diezmar es como las ruedas de entrenamiento de una bicicleta. Son para ayudarnos a comenzar, pero no se recomiendan para un viaje a Francia".¹

COMPARACIÓN PELIGROSA

¿Por qué nos cuesta tanto ser generosos con nuestro diezmo? El Sr. Ortberg ofrece una explicación sobre la teoría de la comparación social del psicólogo León Festinger. A veces nos comparamos con personas por "debajo" de nosotros y a veces con personas por "encima" de nosotros. Por ejemplo, cuando pensamos en nuestra moralidad, por lo regular nos comparamos con personas que creemos que están por debajo de nosotros, como por ejemplo, los asesinos y los narcotraficantes, de modo que nos sentimos superiores a ellos. Sin embargo, cuando se trata de dinero, nos comparamos con los que creemos que están por encima de nosotros, es decir los ricos, de modo que nos sentimos inferiores. Este sentimiento nos hace más codiciosos y menos compasivos. Debemos recordar que la Biblia desalienta esta clase de comparación con los ricos y nos anima a rechazar la codicia para poder vivir con deliberada generosidad.²

"La generosidad consiste en dar más de lo que podemos"

KAHLIL GIBRAN

EL CEREBRO GENEROSO

¡Usted se sorprenderá al saber que estas palabras de Jesús: "Más bienaventurado es dar que recibir" (Hechos 20:35), tienen una base científica! Las investigaciones han demostrado que nuestros cerebros están programados para la generosidad. El periódico The Wall Street Journal informó sobre un estudio que los Drs. Bill Harbaugh y Ulrich Mayr hicieron acerca de lo que pasa en el cerebro cuando una persona da dinero para buenas causas.

Con el uso de imágenes de resonancia magnética funcional [en inglés fMRI], los investigadores vieron los cerebros de la gente que donaba dinero para ayudar a otros. Cuando un participante de la investigación regalaba dinero, el núcleo accumbens del cerebro se iluminaba. El núcleo accumbens contiene neuronas que liberan la hormona del placer llamada dopamina, un premio

para el cerebro. "Hay algunas recompensas primarias que las personas obtienen cuando comparten su dinero con los necesitados", dijo el Sr. Harbaugh.³ ¡La generosidad realmente nos hace sentir bien!

"No has vivido hoy hasta que hayas hecho algo por alguien que jamás podrá pagarte." JOHN BUNYAN



100% DIEZMO

Hace muchos años, un viejo capitán de barco, vio a un adolescente esperando en el muelle.

"¿Adónde te diriges, William?" --preguntó al joven.

"A Nueva York. Mi padre es demasiado pobre para mantenerme en casa por más tiempo y dice que debo arreglármelas por mí mismo".

¿Qué sabes hacer? --le preguntó el capitán.

"Mi padre hace jabón y velas, y yo lo ayudaba. Conozco bien el oficio".

"Te voy a dar un consejo, William", --le contestó el capitán. "Alguien será el principal fabricante de jabón en Nueva York dentro de 20 años. Puedes ser tú o cualquier otra persona. Ven, vamos a arrodillarnos para orar".

El capitán oró y pidió al Señor que bendijera y guiara al muchacho. Después de la oración, le sugirió a William que entregara su corazón a Jesús y que devolviera fielmente a Dios el 10 por ciento de sus primeros ingresos que recibiera.

Después de una semana de soledad en la ciudad, William asistió a una reunión de oración, donde entregó su corazón al Señor. Al día siguiente consiguió un trabajo como ayudante de un fabricante de jabón. Cuando recibió su sueldo, se aseguró de pagar su diezmo. A través de los años, fue promovido varias veces y continuaba devolviendo el diez por ciento de su sueldo. Eventualmente, estableció su propia empresa jabonera y llegó a ser un hombre muy rico. Comenzó devolviendo el 20 por ciento de diezmo y luego el 50 por ciento, y con el tiempo entregaba todas sus ganancias a Dios, en agradecimiento por sus muchas bendiciones. A través de toda su vida, William Colgate, famoso por su empresa de pasta de dientes y jabón, dio millones para adelantar la obra de Dios.⁴

PARÁBOLA ACERCA DEL TESORO CELESTIAL

Una de mis alegorías favoritas es acerca de un hombre rico que se encontró con su ángel guardián en la puerta del cielo, así como se cuentan estas fábulas éticas. Mientras caminaban juntos por el paraíso, el hombre estaba impresionado al ver las deslumbrantes mansiones, y la curiosidad lo llevó a preguntar al ángel quiénes vivían en cada una de ellas.

"Esta pertenece a tu jardinero terrenal. La casa del otro lado de la calle es del hombre que hacía reparaciones en tu casa. Al lado vive la que fue tu sirvienta por muchos años. Los tres fueron cristianos abnegados a través de sus vidas", --dijo el ángel.

Viendo los hogares maravillosos donde estos sirvientes vivían, el hombre se hizo grandes ilusiones en cuanto a su propio lugar. Se sorprendió cuando el ángel se detuvo frente a una casa sencilla y común y le dijo: "este será tu hogar durante la eternidad".

El hombre inmediatamente protestó y preguntó al ángel: "¿Por qué mis sirvios tienen mansiones tan maravillosas, y yo tengo una casa regular? ¡Debe ser un error!"

"No" --dijo el ángel. "Esta casa es lo mejor que pudimos construir con lo que dabas mientras vivías en la tierra".⁵

"¡Si tan solo los corazones buenos tuvieran los bolsillos gordos, cuánto mejor iría todo!"

VICTOR HUGO